

A Esinow e o Grupo Onebiz apresentam ao mercado o novo LiveBiz SaaS.

E PROMETEM REVOLUÇÃO TÉCNOLÓGICA DAS MICRO E PME'S EM PORTUGAL

O LiveBiz é o primeiro Software as a Service (SaaS) low cost no mercado. É low-cost, porque estamos a falar de um ERP. E também é inovador, já que é disponibilizado em regime SaaS. Dedicado à gestão de microempresas e PME's, o LiveBiz foi desenvolvido totalmente em Portugal, com a integração do know-how tecnológico da Primavera Software, da Claranet, da Dell, entre outros parceiros de projecto e da gestão de negócios em rede da Onebiz, grupo empresarial que detém a especialista em TI's empresarial Esinow, que comercializará o produto em exclusivo.

Com um investimento aproximado dos 2 milhões de euros, o novo LiveBiz é considerado pela Onebiz como o ERP low-cost do mercado. Para Juliana Bonfá, Directora de Marketing e Comunicação do Grupo Onebiz, o LiveBiz irá revolucionar o mercado porque é acessível a todas as empresas do país, como diz: "Temos vindo a acompanhar o desenvolvimento da micro e PME's em Portugal há 11 anos e é fácil perceber porque a inovação não está acessível a todos". A comercialização é a chave do sucesso, conforme explica Juliana Bonfá "O novo LiveBiz funciona em regime SaaS para facilitar a inovação tecnológica e a eficiência empresarial com um investimento acessível, sendo que está disponível à partir de 13,80 euros mensais por utilizador. Como o nome indica, será disponibilizado às empresas em regime de aluguer, com um login e uma password, 1 milhão de micro e PME's portuguesas podem ter acesso à melhor tecnologia de gestão de forma rápida, integrada e acessível, já que os custos com esta ferramenta são muito baixos e diluídos em contratos mensais."

Na fase de desenvolvimento da solução, o LiveBiz foi implementado na Fiducial, empresa do Grupo Onebiz dedicada a consultoria empresarial, contabilidade e ao apoio à gestão, com mais de 400 utilizadores. Por centralizar a informação, o LiveBiz permite a gestão dos escritórios da própria Fiducial, mais de 60, assim como a consolidação dos dados dos clientes, permitindo uma revolução nos gabinetes de contabilidade (ver caso aqui).

Com uma carteira de clientes empresariais, a estratégia da Esinow é desenvolver uma linha de produtos em regime SaaS, para oferecer a tecnologia de topo a um custo reduzido a 1 milhão de micro e Pme's. O próximo lançamento previsto engloba também ferramentas para as empresas como o CRM e gestão documental, assim como o básico MS Office.

O Projecto LiveBiz

O que é uma solução SaaS?

O LiveBiz, comercializado em exclusivo pela Esinow, é um Software as a Service (SaaS) é **um novo modelo de negócio.**

Neste caso o cliente não adquire o software, isto é, não adquire as licenças em seu nome ou nome da empresa, mas sim adquire um serviço. Este serviço contempla o aluguer do software e infra-estrutura (servidores, conectividade segurança) ao cliente pelo tempo contratado.

No nosso caso, a oferta engloba várias soluções e serviços, como o ERP, CRM, hosting do email, housing, solução de gestão documental, solução de mobilidade, serviço de helpdesk, serviço de webmarketing, sites, etc

De acordo com as suas necessidades o cliente pode a qualquer momento subscrever o serviço pretendido, usufruindo de descontos em função do número serviços que subscreva.

Benefícios do LiveBiz SaaS ERP:

- . **Eficiência e custo:** Os empresários têm assim à sua disposição uma forma eficaz de gerirem as suas empresas, otimizando TEMPO, RECURSOS FINANCEIROS E HUMANOS.
- . **Gestão integrada do negócio:** Além disso, tem a possibilidade de integrar redes de empresas ou escritórios pertencentes à mesma empresa, tal como redes de franchising ou escritórios com filiais em vários pontos do país ou do mundo. Todos podem aceder ao mesmo sistema de gestão, permitindo aos serviços centrais controlar de forma real todos os seus movimentos.
- . **Mobilidade:** Acesso aos dados em qualquer lado e a qualquer hora bastando uma ligação à internet. Para os Gestores e quadros superiores que passam hoje a maior parte do tempo fora da organização é uma vantagem competitiva. Não necessitam de deslocarem-se à empresa para saber como está os negócios.
- . **Investimento zero em equipamentos:** O cliente não precisa de adquirir bastidores próprios para alojar servidores, de adquirir servidores, cablagens de rede internas, licenças de Windows, software de anti-vírus, ou backup's, ar condicionado para o sistema, de um recurso humano interno que assegure o bom funcionamento de toda a rede interna, etc.
- . **Maior Segurança:** Apesar de parecer um paradoxo, pelas este sistema garante mais segurança do que ter o sistema internamente.
- . **Redução Custos Manutenção:** Com esta solução não é necessário alocar um recurso humano interno (técnico de informática) ou contrato de manutenção com empresas para gestão informática da solução (servidores, rede interna, UPS, etc.).
- . **Solução tecnologicamente avançada:** A empresa tem uma solução sempre actualizada e preparada para o futuro próximo.

Sobre a Onebiz:

A Onebiz é um grupo empresarial que desenvolve actualmente sete áreas de negócio: Serviços Financeiros, Imobiliários, Consultoria, Marketing, Venture Capital, Saúde e Educação.

O Grupo definiu o sistema de franchising como estratégia de expansão e de crescimento dos seus vários negócios, sendo actualmente líder de mercado de franchising em Portugal e com forte presença internacional. Cada marca possui uma equipa integralmente dedicada ao negócio, que em conjunto com a rede, concebe a sua estratégia de actuação no mercado.

As redes das marcas da Onebiz prestam, actualmente, serviços a aproximadamente 90.000 clientes em Portugal e no Estrangeiro.

Para mais informações, por favor contactar:

Juliana Bonfá

Direcção de Marketing e Comunicação do Grupo Onebiz

Juliana.bonfa@onebiz.pt

Tel: +351 22 939 5009